

**Mr BIGOT Stéphane**

**5 rue du bois des prés hauts**

**91280 Saint PIERRE DU PERRY**

**Né le 6 Septembre 1969**

**Marié 2 enfants**

**☎ : 09.73.57.69.96**

**☎ : 07.81.69.69.17**

**✉ : [bigot060969@gmail.com](mailto:bigot060969@gmail.com)**

**<http://stephane-bigot.webnode.fr/>**

## **Directeur Commercial - Développement - Partenariats**

### **DOMAINES DE COMPETENCES**

<b>COMMERCIAL</b>	<b>MANAGEMENT</b>	<b>TECHNIQUE ASSURANCE</b>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Pilotage, mise en œuvre de la politique commerciale.</li><li>• Définition des objectifs individuels et collectifs pour le développement du CA.</li><li>• Développement commercial Grands Comptes.</li><li>• Développement de réseaux d'apporteurs, via la méthode des « 5C ».</li><li>• Négociations avec des décisionnaires (PDG, DAF, DRH, Partenaires sociaux)</li><li>• Rédaction de rapports d'activités pour la direction.</li><li>• Suivi des résultats commerciaux individuels et collectifs.</li><li>• Assurer la veille concurrentielle</li><li>• Promotion et Communication : stratégie marketing, organisation d'évènements, proposition d'actions en B to B ou B to C.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Recrutement, formation et animation de réseaux (Agents généraux, courtiers)</li><li>• Recrutement, formation et management des commerciaux</li><li>• Contrôle des normes de souscription</li><li>• Management d'équipe Marketing en charge du suivi et développement des outils webmarketing et télémarketing, et communication, sites Internet, tarificateurs.</li><li>• Management d'équipes de gestion</li><li>• Suivi des rapports d'activité des commerciaux et mesure de la productivité.</li><li>• Gestion de conflits</li><li>• Gestion de budget « d'action co »</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Création et diffusion de produits de niches IARD et Vie,</li><li>• Développement et suivi des comptes confiés par les courtiers délégataires</li><li>• Négociations de délégation avec les compagnies</li><li>• Aide à la conception de cahier des charges, et étude technique des dossiers confiés en collaboration avec les compagnies</li><li>• Analyse, évaluation, sélection des risques, tarification et rédaction des contrats sur mesure en fonction des spécificités du cahier des charges (prévoyance et frais médicaux, Art. 39, Art 83, IFC/IL.</li><li>• Suivi des résultats techniques, et mise en place des mesures de redressement du portefeuille.</li></ul>

### **PARCOURS PROFESSIONNEL**

**De 12/2008 à 09/2013**

**INSPECTEUR COMMERCIAL VIE**



#### **GAN ASSURANCES**

Animation d'un réseau de 42 agents généraux, et de 8 commerciaux spécialistes  
« Vie à valeur ajoutée » sur 6 départements du centre (03-18-36-37-41-58)  
Déclinaison, suivi de la politique et des actions commerciales sur le plan régional.  
Accompagnement des commerciaux et agents sur le terrain.

**CA 2010 : 9.200 k€ en Individuelles et 1.500 k€ en Collectives**

**CA 2011 : 10.500 K€ en Individuelles et 950.000 K€ en Collectives**

**CA 2012 : 12.300 K€ en Individuelles et 1.100 K€ en Collectives**

**De 2006 à 2008**

#### **DIRECTEUR DES PARTENARIATS**

**ASSINCO PARTENAIRE & SOGAGIA (93/67) rachetés par April début 2008**

Développement des partenariats avec des Cies d'assurances ; agents ou courtiers, sur des produits de niche IA/Vie (professions médicales) grâce à la technique des « 5C »  
Management des équipes de gestion frais de santé pour compte de tiers, 45 personnes.

Création et suivi des évolutions de sites Internet avec tarificateurs en ligne, suivi de la TMA.

**Evolution du CA : 18% en 2006, 21 % en 2007**



De 2003 à 2006

**INSPECTEUR COMMERCIAL « Grande Entreprises »  
GAN EUROCOURTAGE (92)**

Développement du marché collectives des Grandes entreprises (>100 salariés), via le réseau courtage (AON, ASH, De Clarens, De Larrard, Diot, Fillet-Alhard Paris, Siaci, Théorème, Verlingue Paris, Verspieren Neuilly....)

**Atteintes des objectifs à : 130% en 2003 / 239% en 2004 / 185% en 2005 / 110% en 2006.**

De 1999 à 2003

**SOUSCRIPTEUR REDACTEUR  
GENERALI COLLECTIVES (75)**

Tarification des contrats collectifs sur-mesure, en Sante/Prevoyance/IFC-IL/Art 83/Art 39.  
Rédaction des contrats et avenants, suivi des statistiques, lancement de plan de redressements.

De 1991 à 1999

**GESTIONNAIRE « COLLECTIVES » POLYVALENT  
AGF collectives puis GENERALI**

Gestionnaire polyvalent en matière d'assurances de personne :  
Gestion Frais de Santé, acceptation des adhésions, arrêt de travail, invalidité, décès, rente éducation, rente de conjoint

**FORMATIONS**

**2011** Initiation à la gestion de Patrimoine  
**2001** DESE Actuariat (niveau)  
**2000** DEUTS Actuariat  
**1997** BTS Assurances  
**1993** Brevet Professionnel d'Assurances  
**1989** Bac Professionnel de Comptabilité

AUREP  
CNAM  
I.S.U.P. Paris 7  
A.E.A. Paris 9<sup>ème</sup>  
A.E.A. Paris 9<sup>ème</sup>  
L.E.P. S. DOUNON (58)

**DIVERS**

Maîtrise du Pack OFFICE  
Grande facilité d'adaptation à tous progiciels  
Pratique le Golf, VTT, Aïkido et Chanbara (sabre japonais dérivé du Kendo)  
Permis B