

Mr BIGOT Stéphane

5 rue du bois des prés hauts

91280 Saint PIERRE DU PERRAY

Né le 6 Septembre 1969

Marié 2 enfants

📞 : 09.73.57.69.96

📱 : 07.81.69.69.17

✉ : bigot060969@gmail.com

<http://stephane-bigot.webnode.fr/>

Directeur Commercial - Développement - Partenariats

DOMAINES DE COMPETENCES

COMMERCIAL	MANAGEMENT	TECHNIQUE ASSURANCE
<ul style="list-style-type: none">• Pilotage, mise en œuvre de la politique commerciale.• Définition des objectifs individuels et collectifs pour le développement du CA.• Développement commercial Grands Comptes.• Développement de réseaux d'apporteurs, via la méthode des « 5C ».• Négociations avec des décisionnaires (PDG, DAF, DRH, Partenaires sociaux)• Rédaction de rapports d'activités pour la direction.• Suivi des résultats commerciaux individuels et collectifs.• Assurer la veille concurrentielle• Promotion et Communication : stratégie marketing, organisation d'évènements, proposition d'actions en B to B ou B to C.	<ul style="list-style-type: none">• Recrutement, formation et animation de réseaux (Agents généraux, courtiers)• Recrutement, formation et management des commerciaux• Contrôle des normes de souscription• Management d'équipe Marketing en charge du suivi et développement des outils webmarketing et télémarketing, et communication, sites Internet, tarificateurs.• Management d'équipes de gestion• Suivi des rapports d'activité des commerciaux et mesure de la productivité.• Gestion de conflits• Gestion de budget « d'action co »	<ul style="list-style-type: none">• Création et diffusion de produits de niches IARD et Vie,• Développement et suivi des comptes confiés par les courtiers délégataires• Négociations de délégation avec les compagnies• Aide à la conception de cahier des charges, et étude technique des dossiers confiés en collaboration avec les compagnies• Analyse, évaluation, sélection des risques, tarification et rédaction des contrats sur mesure en fonction des spécificités du cahier des charges (prévoyance et frais médicaux, Art. 39, Art 83, IFC/IL).• Suivi des résultats techniques, et mise en place des mesures de redressement du portefeuille.

PARCOURS PROFESSIONNEL

De 12/2008 à 09/2013

INSPECTEUR COMMERCIAL VIE



GAN ASSURANCES

Animation d'un réseau de 42 agents généraux, et de 8 commerciaux spécialistes

« Vie à valeur ajoutée » sur 6 départements du centre (03-18-36-37-41-58)

Déclinaison, suivi de la politique et des actions commerciales sur le plan régional.

Accompagnement des commerciaux et agents sur le terrain.

CA 2010 : 9.200 k€ en Individuelles et 1.500 k€ en Collectives

CA 2011 : 10.500 K€ en Individuelles et 950.000 K€ en Collectives

CA 2012 : 12.300 K€ en Individuelles et 1.100 K€ en Collectives

De 2006 à 2008

DIRECTEUR DES PARTENARIATS

ASSINCO PARTENAIRE & SOGAGIA (93/67) rachetés par April début 2008

Développement des partenariats avec des Cies d'assurances ; agents ou courtiers, sur des

produits de niche IA/Vie (professions médicales) grâce à la technique des « 5C »

Management des équipes de gestion frais de santé pour compte de tiers, 45 personnes.

Création et suivi des évolutions de sites Internet avec tarificateurs en ligne, suivi de la TMA.

Evolution du CA : 18% en 2006, 21 % en 2007



De 2003 à 2006**INSPECTEUR COMMERCIAL « Grande Entreprises »
GAN EUROCOURTAGE (92)**

Développement du marché collectives des Grandes entreprises (>100 salariés), via le réseau courtage (AON, ASH, De Clarens, De Larrard, Diot, Fillet-Alhard Paris, Siaci, Théorème, Verlingue Paris, Verspieren Neuilly....)

Atteintes des objectifs à : 130% en 2003 / 239% en 2004 / 185% en 2005 / 110% en 2006.

De 1999 à 2003**SOUSCRIPTEUR REDACTEUR
GENERALI COLLECTIVES (75)**

Tarification des contrats collectifs sur-mesure, en Santé/Prevoyance/IFC-IL/Art 83/Art 39. Rédaction des contrats et avenants, suivi des statistiques, lancement de plan de redressements.

De 1991 à 1999**GESTIONNAIRE « COLLECTIVES » POLYVALENT****AGF collectives puis GENERALI**

Gestionnaire polyvalent en matière d'assurances de personne : Gestion Frais de Santé, acceptation des adhésions, arrêt de travail, invalidité, décès, rente éducation, rente de conjoint

FORMATIONS

2011	Initiation à la gestion de Patrimoine
2001	DESE Actuariat (niveau)
2000	DEUTS Actuariat
1997	BTS Assurances
1993	Brevet Professionnel d'Assurances
1989	Bac Professionnel de Comptabilité

AUREP
CNAM
I.S.U.P. Paris 7
A.E.A. Paris 9^{ème}
A.E.A. Paris 9^{ème}
L.E.P. S. DOUNON (58)

DIVERS

Maîtrise du Pack OFFICE
Grande facilité d'adaptation à tous progiciels
Pratique le Golf, VTT, Aïkido et Chanbara (sabre japonais dérivé du Kendo)
Permis B